



*„Wenn du einmal Erfolg hast, kann es
Zufall sein.*

*Wenn du zweimal Erfolg hast, kann es
Glück sein.*

*Wenn du dreimal Erfolg hast, so ist es
Fleiß und Tüchtigkeit.“*

Aus der Normandie

NetCourse
P.Kampert & E.Kampert GbR
Langobardenstr. 12
42277 Wuppertal

Tel: +49 202 94625262
Fax: +49 202 94625263



P.Kampert & E.Kampert GbR

**Produkte und
Dienstleistungen**
Gültig ab 01.01. 2016

[Hier geht es zu den Terminen der offenen
Workshops !](#)



Unsere Aktivitäten 2016

NetCourse bietet Trainings, aktive Vertriebsunterstützung und Weiterbildungen für Einzelpersonen und Unternehmen auf allen Ausbildungs- und Karrierestufen.

Unser Team setzt sich aus kompetenten zertifizierten Coaches und Trainern mit verschiedenen beruflichen Hintergründen zusammen. So können wir Sie mit unserer jeweiligen Fachexpertise individuell beraten.

Wir sind an den Standorten Wuppertal, Düsseldorf und Berlin, an unseren Seminarorten Hamburg, Bremen, Kiel und Lübeck sowie in ganz Deutschland als Coaches, Trainer und Berater tätig.

- Workshops, offene Tagesworkshops
- Seminare in und für Unternehmen
- Weiterbildung in den Bereich Coaching und Training
- Aktive Vertriebsunterstützung für Unternehmen

Unser Versprechen

Die Individualität jedes einzelnen Teilnehmers zu schätzen ist unser Anspruch bei all unseren Aktivitäten. Wir arbeiten nicht nach 08 / 15 und konzeptionieren jede Veranstaltung passend auf die jeweiligen Teilnehmer.

Durch diese individuelle Gestaltung, professionelle Vorgespräche und eine persönliche Nachbetreuung gewährleisten wir einen maximalen Erfolg für alle Teilnehmer.

Das ist unser Versprechen.

Unsere Workshops

Die Schwerpunkte unserer Workshops liegen im Thema Vertrieb und Führung von Vertriebsmitarbeitern. In speziell aufgebauten Workshops werden Themen behandelt wie z.B.:

- Professionelles Terminieren im B2B
- Neukunden Akquise im B2B
- Vertriebsstrategien erarbeiten
- erfolgreich verhandeln
- Zielorientierte Mitarbeiterführung im Vertrieb
- Verhandeln mit Entscheidern
- u.v.m.

[Termine zu den Workshops finden Sie hier.](#)

Unsere Seminare

Unsere Seminare mit dem Schwerpunkt Vertrieb richten sich an Unternehmen und deren Mitarbeiter, die sich in diesem Gebiet neuen Herausforderungen stellen müssen oder ihre bisher erarbeiteten und erlernten Fähigkeiten ausbauen möchten.

Alle Seminare sind als Module konzipiert. Diese Module können individuell an die Bedürfnisse des Unternehmens und die des Mitarbeiters angepasst werden. Dadurch erreichen wir, dass das jeweilige Seminar exakt auf die Ziele des Unternehmens ausgerichtet ist.



Unsere Weiterbildungen

Im Segment der Weiterbildung qualifizieren wir interessierte Menschen die in Unternehmen als Multiplikatoren dienen zum:

- Systemischen Business Coach
- Vertriebstrainer
- Vertriebswirt

Aktive Vertriebsunterstützung für Unternehmen

NetCourse Vertrieb berät und unterstützt Ihr Unternehmen in allen Bereichen der Vertriebsplanung, der Umsetzung bis hin zum After Sales Management. Ob Telemarketing im Inbound, im Outbound oder im Außenmarketing im Kunden vor Ort, wir sind an Ihrer Seite. Nutzen Sie unsere Erfahrung für Ihr Business und Ihren Umsatz.

Sie sind Existenzgründer oder bauen Ihren Vertrieb neu auf? Gerne stehen wir Ihnen mit Rat und Tat zur Verfügung.

Professioneller Vertrieb - wir referieren nicht nur sondern unterstützen Sie aktiv

So erreichen Sie uns

NetCourse
P.Kampert & E.Kampert GbR
Heinz-Fangman-Str. 4
42287 Wuppertal

Tel: +49 202 94625262
Fax: +49 202 94625263
info@netcourse.de
Besuchen Sie uns im Web:
www.netcourse.de